

IAKI Group: +31% di fatturato nel 2021 e trend in crescita nel nuovo anno

AGENZIE  Redazione  Aprile 4, 2022  13



IAKI Group, il gruppo di comunicazione indipendente di cui fanno parte IAKI e Cimiciurri, agenzia dedicata alle Next Gen, ha concluso il 2021 con una crescita importante di fatturato rispetto agli anni precedenti.

Spiega **Sandro Marchetti, CEO di IAKI Group**: "L'agenzia ha dimostrato la capacità di reagire al cambio repentino di scenario e ciò ha portato a raggiungere circa 3,5 Mio di fee, con un incremento di fatturato del 31% rispetto al 2020 e del 15% rispetto al 2019, confermando il trend positivo iniziato già da fine 2020. Tra i fattori principali che hanno portato a questo risultato c'è, certamente, il nuovo posizionamento come primo gruppo di comunicazione generation driven: il marketing multigenerazionale come approccio strategico nella creazione di progetti di comunicazione omnichannel. Si tratta di un metodo che va oltre al concetto di target di età, prendendo in considerazione variabili culturali, sociologiche, l'utilizzo dei touchpoint e delle tecnologie più efficaci e ci permette di realizzare una stessa campagna in modo differente per le specifiche generazioni a cui è destinato il messaggio. È l'approccio che ci ha consentito di acquisire clienti importanti dei settori alimentare, entertainment (cinema), cosmetica, arredamento e accessori di abbigliamento".

C'è stato inoltre uno sviluppo ulteriore del Next Gen Lab, l'osservatorio permanente di IAKI Group sulle generazioni in grado di fornire insight concreti su differenti pubblici: la nomina di Paolo Bono a Responsabile della Unit, l'ingresso di nuovi analisti e l'avvio di nuovi progetti, sia con i clienti, sia con iniziative proprie dell'agenzia.

"Ci siamo accorti immediatamente dell'interesse che il nuovo posizionamento ha suscitato nei confronti dei clienti acquisiti e dei prospect. L'approccio multigenerazionale permette ai clienti di conciliare lo sviluppo della comunicazione verso le next gen senza snaturare il brand e mantenendo l'attenzione al loro core target". – spiega **Nicoletta Caluzzi, Presidente di IAKI Group**.

Il 2022 è iniziato con la conferma del trend di crescita, accompagnata da un piano industriale che vede investimenti sia nella struttura, con l'ingresso di un nuovo Direttore Clienti, sia nel Next Gen Lab, sia nel potenziamento dell'offerta di influencer marketing verso i micro-influencer e creator, una linea di business che sempre di più è parte integrante dei progetti omnichannel di IAKI Group.

FATTORETTO
MASTERCLASS
SEO PER
ECOMMERCE
27 MAGGIO 2022
Edizione ONLINE
DALLE ORE 10.00
ISCRIVITI ORA